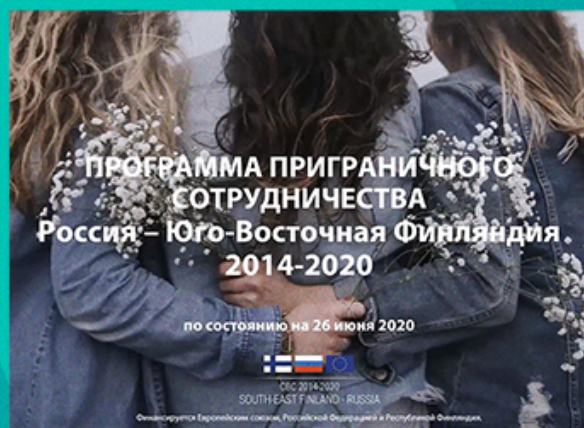


КАК ВЕСТИ БИЗНЕС В ФИНЛЯНДИИ?



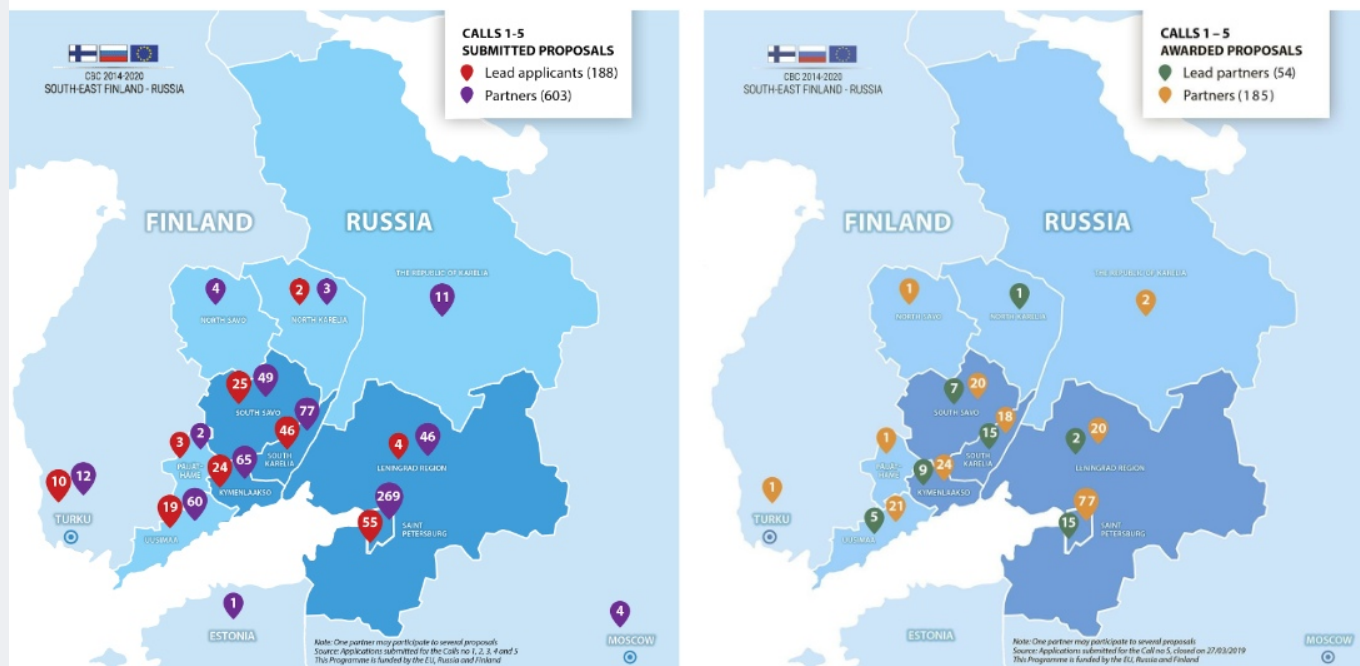
Первый этап проекта INCROBB (“Открытые трансграничные деловые сети завтрашнего дня”) подошел к концу. Для завершения данного этапа проекта 26 июня 2020 года был проведен вебинар «Как вести бизнес в Финляндии».

Поприветствовали участников Екатерина Лебедева, вице-президент Санкт-Петербургской торгово-промышленной палаты, Анне Ламмила, генеральный консул Финляндии в Санкт-Петербурге, и Валентина Чаплинская, эксперт Представительства Программы приграничного сотрудничества (ППС) Россия - Юго-Восточная Финляндия.

Санкт-Петербург является особым местом для финнов, как отметила Анне Ламмила. Согласно данным консульства, несмотря на текущие ограничения, ни одна финская компания, расположенная в Санкт-Петербурге, не прекратила осуществлять деятельность на петербургском рынке.

Валентина Чаплинская выступила с презентацией о ходе реализации Программы приграничного сотрудничества (ППС) Россия - Юго-Восточная Финляндия. В рамках программы уже одобрено 63 проекта, 9 из которых являются крупными инфраструктурными проектами. Эксперт также рассказала о приоритетах и особенностях разработки Программы на 2021-2027 гг.

Приграничное партнерство по регионам Программы (поданные заявки и одобренные проекты, 1-5 туры)



Игорь Дюков, представитель лидирующего партнера в проекте INCROBB, Лаппеенрантского технологического университета, рассказал о сути проекта INCROBB и основных направлениях деятельности, проводящейся в рамках проекта.

Татьяна Кудрявцева, представитель Санкт-Петербургского политехнического университета имени Петра Великого, также выступила с презентацией о проекте INCROBB. Презентация была посвящена процессу анкетирования менеджеров малых и средних предприятий Санкт-Петербурга и результатам, полученным в рамках опроса.



В качестве основных барьеров, ограничивающих приграничное сотрудничество, были выделены:

- Низкая осведомленность о потребительском спросе;
- Непонимание, с чего начать;
- Высокая конкуренция на международных рынках.

Ключевыми целями являются:

- Увеличение объемов продаж за рубежом;
- Расширение своих связей для других проектов;

Увеличение объемов продаж на внутреннем рынке.

В ходе анкетирования были выделены следующие инструменты по преодолению барьеров и формированию доверия между компаниями:

- Выделение времени на установление доверительных личных отношений;
- Общее видение и четкое понимание целей проекта;
- Активная коммуникация между участниками.

Свен Лангбейн, представитель агентства по развитию региона Иматра КЕНУ, выступил с презентацией о деятельности агентства, а также о Mioni – первом в Финляндии углеродно-нейтральном бизнес-парке.



Об особенностях ведения бизнеса в другом регионе Финляндии рассказал Валерий Жук, представитель Центра малого и среднего предпринимательства региона Савонлинна. Из-за близости к Санкт-Петербургу, Савонлинна представляет особую важность в контексте приграничного сотрудничества компаний.

Сергей Трошков, руководитель отдела инвестиций Агентства развития региона Котка-Хамина Cursor Oy, рассказал о примерах успеха и неудач российского бизнеса в Финляндии. По словам Сергея основными барьерами для российских компаний являются:

- Строгие правила и ограничения, касающиеся взаимодействия российских компаний с финскими банками;
- Необходимость значительных финансовых вложений;
- Тенденция среди финских компаний к приоритизации сотрудничества с другими финскими фирмами;
- Недостаточная проработанность и адаптированность маркетинга к финскому рынку;
- Недостаточная конкурентоспособность товаров (по качеству и ценовой политике).

Константин Загайнов, сотрудник Торгового представительства РФ, рассказал о деятельности организации, которая включает содействие российским экспортерам, организацию переговоров и способствование решению торгово-экономического сотрудничества на уровне государственных структур.

О проекте INCROBB

Проект INCROBB инициирован консорциумом партнеров:

- Лаппеенрантский технологический университет (в роли лидирующего партнера);
- Санкт-Петербургский политехнический университет имени Петра Великого;
- Санкт-Петербургская торгово-промышленная палата;
- Ассоциация предпринимателей Южной Карелии (Etelä-Karjalan Yrittäjät ry);
- Финская компания SaimaanVirta;

Проект будет реализован в рамках Программы "Юго-Восточная Финляндия-Россия СВС 2014-2020" при поддержке Комитета по труду и занятости населения Санкт-Петербурга. Проект нацелен на выявление возможностей и препятствий для устойчивого трансграничного сотрудничества малых и средних предприятий в Санкт-Петербурге, Ленинградской области и Юго-Восточной Финляндии.

Проект предусматривает разработку предложений решения проблем рынка труда посредством обеспечения трансграничного обмена деловой информацией, повышения уровня коммуникаций между предприятиями России и Финляндии, а также вовлечение

в деловую жизнь нетрудоустроенных специалистов из различных областей.